

Obsah

O autorech	V
Předmluva autorů	XIII
Přehled nejpoužívanějších zkratk	XXI
Část první Ekonomické aspekty současné podoby insolvenčního práva	1
Mikroekonomické prostředí – struktura ekonomiky z hlediska typů podniků a motivace podniků a jejich vlastníků k včasnému řešení podnikové krize	3
Typologie firem a jejich rozložení v ekonomice	4
Struktura vlastnictví podniků	5
Vlastnicky řízené firmy	6
Rodinné podnikání	7
Krise podniku a schopnost jejího včasného rozpoznání	8
Motivace vlastníků k řešení problémů	9
Preventivní restrukturalizace	10
Závěr	11
Národohospodářské aspekty úpadku podniku a preventivní restrukturalizace	17
Národohospodářské dopady úpadku podniku	18
Analýza národohospodářských dopadů úpadku podniku	20
Makroekonomické aspekty preventivní restrukturalizace	28
Závěr	30
Problematika daně z přidané hodnoty při vydání výtěžku zpeněžení zajištěnému věřiteli v insolvenčním řízení	35
Popis problému a jeho legislativní vymezení	35
Dosavadní rozhodovací praxe	37
Srovnání s problematikou daně z přidané hodnoty v exekučním řízení	37
Možná řešení	38
Závěr	41
Jsou formální restrukturalizace skutečně úspěšné?	45
Moratorium a jeho náležitosti	46

Počty moratorií, jejich výsledky a parametry výzkumu	47
Poznatky o finanční situaci dlužníků před insolvenčním řízením.	50
Výsledky výzkumů o finanční situaci podniků v moratoriu	51
Předbalené reorganizace	54
Společná poznámka k moratoriím a předbaleným reorganizacím	55
Celková situace úpadkových podniků	56
Závěr	56
Přínosy a úskalí úvěrového financování	61
Účel úvěrového financování a jeho význam	61
Znaky úvěrového financování a následky porušení.	64
Uzavření ze strany příslušné osoby.	68
Souhlas věřitelského výboru	68
Závěr	69
Behaviorální souvislosti (nejen) neformálních restrukturalizací	73
Paradoxy nahodilosti – krátký exkurz do problematiky	74
Experiment: Platba za „štěstí“.	76
Jiné výzkumy a otázka lidové moudrosti	78
Důsledky pro sanační procesy a řešení úpadku.	80
Náklady a rizika	82
Profil manažera schopného uskutečnit sanaci.	83
Závěr	84
Vliv zásady publicity na ekonomiku dlužníka a možnosti korekce dopadů pomocí postupů public relations	87
Zásada publicity v obecné rovině	88
Dopady zásady publicity na podnikatelské subjekty.	91
Možnosti public relations v insolvenčním řízení	93
Závěr	95
Část druhá Právní aspekty současné podoby insolvenčního práva.	99
Možnosti postupu vůči nekalým úkonům dlužníka	101
Právo a spravedlnost v insolvenčním řízení	101
Postavení insolvenčního správce.	104
Několik poznámek k nekalým úkonům dlužníka z pohledu věřitele	105
Možnosti insolvenčního správce vůči nekalým úkonům	106
Konkrétní případ dlužníka v insolvenční	108
Důslednost povede ke kultivaci podnikatelského prostředí	111
Závěr	113

Oceňování majetkové podstaty pro účely reorganizace z právního pohledu	117
Význam znaleckého posudku v reorganizaci	117
Nekonzistence znaleckých posudků (oceňovací standardy)	119
Právní dopady použití oceňovacích standardů	121
Oceňovací standardy v české judikatuře a literatuře	124
Právní úprava v zahraničí	125
Závěr	126
Ocenění podniku v insolvenčním řízení z pohledu báze hodnoty	131
Báze hodnoty a některé okolnosti jejího určení	131
Požadavky insolvenčního zákona	136
Závěr	139
Poznámky ke (zdánlivé) kolizi některých pasáží InsZ.	143
Podmínky splnění oddlužení	143
Rozpory (?) v některých ustanoveních insolvenčního zákona	146
Závěr	149
Část třetí Implementace evropské směrnice o restrukturalizaci	153
Možnosti implementace směrnice o preventivních restrukturalizacích a druhé šanci do národní právní úpravy – co by implementace znamenala z pohledu českého práva a legislativy	155
Předpoklady	156
Účel Směrnice versus účel insolvenčního zákona	157
Důsledky aktivace řešení (Směrnice versus insolvenční zákon)	159
Legislativní doporučení pro transpozici	161
Závěr	163
Trnitá cesta Evropou k preventivní restrukturalizaci	167
Obecný úvod	168
Ustanovování odborníků na restrukturalizaci	168
Přerušení vymáhání individuálních nároků a jeho účinky	169
Tvorba tříd věřitelů a jejich hlasování	171
Proces schvalování restrukturalizačního plánu	172
Ochrana prozatímního a následného financování	173
Závěr	174
Systémy včasného varování podniků ve smyslu směrnice (EU) 2019/1023 o rámcích preventivní restrukturalizace.	177
Úvod	178
Systém včasného varování ve Spolkové republice Německo	178

Varovná opatření v novém italském zákoníku o korporátní krizi a insolvenční	182
Hodnocení z hlediska českého právního řádu	187
Závěr	188
Některé aspekty financování podniku úpadce podle nové evropské směrnice	191
Několik obecných poznámek ke Směrnici	191
Financování podniku v době hrozícího úpadku či v úpadku	193
Základní parametry Směrnice vzhledem k financování	196
Význam procesní aktivity a obecně aktivity věřitelů	200
Závěr	202
Doslov – shrnutí	205
Afterword – summary	207